

最新トレンドを活用した店舗集客術! /

# 『売上向上! SNSテクニックが学べるセミナー』

～成果が出る! コストをかけずに店舗集客する方法～

## ～セミナー概要～

SNSは、顧客のリアルな意見が最も反映される場所であり、顧客との密なコミュニケーションがとれる場でもあるため、企業がSNSを活用することが必須だといえます。しかしその中でも多くの企業がSNS活用に失敗している現状があります。しかし、SNSで打つ施策次第で、前年度売上の2倍を達成することも可能です。実際の事例を見せながらのセミナーになりますので、皆様が現在抱えていらっしゃる課題に対する解決法のイメージも具体的に提示致します。SNS運用にお悩みの方必見のセミナーです!是非奮ってご応募ください!

## ～このセミナーで得られる効果～

リール/ストーリーズ/リッチメッセージ/スペース機能を活用することで、自社の新規顧客への新しいアプローチができるようになる。SNSの最新トレンド機能を活用することで、より多くの顧客へと自社サービスの情報を届けられるようになる。

## 開催方法: オンライン開催 (ZOOM)

申込後、セミナー開催前日までに、当日参加用 URL 等をメールで送付いたします。

日程

11月29日(火)  
14:00～15:30

費用

無料

対象者

会員限定

① SNSが失敗に陥りやすいパターン

② 最新トレンド!  
Instagram のストーリーズ  
リンク・動画を活用した店舗集客術

③ 企業のブランディング強化の為の  
世界観の出し方&事例紹介

④ 各機能(リール/ストーリーズ  
/リッチメッセージ/スペース機能)を  
活用した、新規顧客にアプローチする  
手法

⑤ クローズドなコミュニケーションを  
最大限活かし、店舗集客に役立つ  
リスト機能・DM活用術

## ～講師紹介～

株式会社BES 代表取締役  
田中千晶 氏



### <紹介>

2012年より全国各地で Instagram, Twitter, Facebook, LINE, youtube などの研修を開始。過去のSNSマーケティング書籍は6冊、WEBメディアでの連載は8社で行う。Facebook, Twitter, Instagram 本社があるシリコンバレーに毎年視察のカリキュラム ために渡航している。

 館林商工会議所 (TEL:0276-74-5121)

<お申込みはメールでも可能です>

mail: [furukawa@tatebayashi-cci.or.jp](mailto:furukawa@tatebayashi-cci.or.jp)

『売上向上! SNSテクニックが学べるセミナー』申込書

返信先FAX:0276-75-3189

参加者氏名				担当者氏名			
E-mail				業種			
事業所名		TEL		FAX			
住所	(〒 - )						