

最新トレンドを活用した店舗集客術! /

『売上向上! SNSテクニックが学べるセミナー』

～成果が出る! コストをかけずに店舗集客する方法～

～セミナー概要～

SNSは、顧客のリアルな意見が最も反映される場所であり、顧客との密なコミュニケーションがとれる場でもあるため、企業がSNSを活用することが必須だといえます。しかしその中でも多くの企業がSNS活用に失敗している現状があります。しかし、SNSで打つ施策次第で、前年度売上の2倍を達成することも可能です。実際の事例を見せながらのセミナーになりますので、皆様が現在抱えていらっしゃる課題に対する解決法のイメージも具体的に提示致します。SNS運用にお悩みの方必見のセミナーです!是非奮ってご応募ください!

～このセミナーで得られる効果～

リール/ストーリーズ/リッチメッセージ/スペース機能を活用することで、自社の新規顧客への新しいアプローチができるようになる。SNSの最新トレンド機能を活用することで、より多くの顧客へと自社サービスの情報を届けられるようになる。

開催方法: オンライン開催 (ZOOM)

申込後、セミナー開催前日までに、当日参加用 URL 等をメールで送付いたします。

日程

11月29日(火)
14:00～15:30

費用

無料

対象者

会員限定

① SNSが失敗に陥りやすいパターン

② 最新トレンド!
Instagram のストーリーズ
リンク・動画を活用した店舗集客術

③ 企業のブランディング強化の為の
世界観の出し方&事例紹介

④ 各機能(リール/ストーリーズ
/リッチメッセージ/スペース機能)を
活用した、新規顧客にアプローチする
手法

⑤ クローズドなコミュニケーションを
最大限活かし、店舗集客に役立つ
リスト機能・DM活用術

～講師紹介～

株式会社BES 代表取締役
田中千晶 氏



<紹介>

2012年より全国各地で Instagram, Twitter, Facebook, LINE, youtube などの研修を開始。過去のSNSマーケティング書籍は6冊、WEBメディアでの連載は8社で行う。Facebook, Twitter, Instagram 本社があるシリコンバレーに毎年視察のカリキュラムのために渡航している。

 館林商工会議所 (TEL:0276-74-5121)

<お申込みはメールでも可能です>

mail: furukawa@tatebayashi-cci.or.jp

『売上向上! SNSテクニックが学べるセミナー』申込書

返信先FAX:0276-75-3189

参加者氏名				担当者氏名			
E-mail				業種			
事業所名		TEL		FAX			
住所	(〒 -)						

※ご記入いただいた内容は、参加者把握のために利用する他、事務連絡や関連事業の情報提供のために利用させていただくことがあります。